

Workshop

«Estou sempre pronto a aprender,
embora nem sempre goste de ser ensinado.»
(Sir Winston Churchill)



KNG Evolution Consulting

Liderança com Inteligência Emocional e Social

Os líderes emocionalmente inteligentes estão mais capacitados para compreender as emoções e os estados de espírito dos seus colaboradores. Por conseguinte, estão mais habilitados para variar as formas comunicacionais de modo ajustado às circunstâncias, para actuar de acordo com a oportunidade, para articular uma visão e um discurso sensibilizador dos seus objectivos.

Ano novo ...
novo estilo
de liderança

26 e 27 de Fevereiro de 2008

Horário 1º dia, 26 de Fevereiro:

09:00h - **Acolhimento aos participantes**
09:30h - **Início**
11:30h - **Coffee Break**
13:00h - **Almoço**
16:00h - **Coffee Break**
17:30h - **Final**

Horário 2º dia, 27 de Fevereiro:

09:00h - **Acolhimento aos participantes**
09:30h - **Início**
11:30h - **Coffee Break**
13:00h - **Almoço**
16:00h - **Coffee Break**
17:30h - **Final**

Objectivos:

Desenvolver equipas de trabalho através do processo de **Coaching**

Desenvolver competências pessoais de **coordenação de equipas**

Enquadrar a importância das **emoções** nos **processos de liderança**

Integrar a **inteligência emocional** no **trabalho em equipa**

Utilizar instrumentos concretos de **gestão e liderança de equipas**

Entender a **avaliação** como factor chave de sucesso na **gestão de equipas e organizações**



15 horas de formação intensiva

Ação destinada a directores de 1ª linha



Metodologia activa e participativa

Partilha de experiências
Jogos pedagógicos
Processos de auto descoberta



Nuno Ribeiro

Consultor, psicopedagogo e formador (CAP pelo IEFP):

Habilitações Literárias:

Mestrado em Psicopedagogia Perceptiva
Pós-Graduação em Comunicação Publicitária
Pós-Graduação em Marketing Relacional
Licenciatura em Gestão de Marketing

Dados Curriculares do Formador

Áreas de Desenvolvimento Pessoal (Inteligência Emocional, Coaching, Gestão do Stress, Gestão da Motivação, Competências de Liderança, Comunicação Interpessoal, Técnicas de Criatividade, Dinâmica de Grupos).

Áreas de Desenvolvimento Comercial (Técnicas de Venda, Gestão de Clientes, Gestão da Mudança, Gestão de Marketing, Comunicação Publicitária).

Informações Gerais

Inscrição:

Valor por inscrição:

550€ + IVA, até dia 22 de Fevereiro

Inclui:

Almoço e Coffee Breaks
Documentação
Diploma de Curso

Oferta



10% desconto para segunda inscrição e seguintes da mesma empresa

Cancelamentos:

Os cancelamentos devem ser comunicados por escrito, não apresentando qualquer encargo se realizado com pelo menos 8 dias úteis antes do início do curso.

Se o cancelamento for realizado após este período, será facturado 25% do valor da inscrição relativos a custos administrativos.

Inscrições Limitadas

Dados para inscrições:

Enviar através de E-mail para rhdevelopment@kng evolution consulting.com com os seguintes dados:

Nome, Cargo, Empresa, Telemóvel, E-mail, N° contribuinte empresa, Morada empresa

Pagamento através de transferência bancária para Knowledge Evolution, Lda

NIB: 0038 0225 0552 5225 771 06 BANIF

Testemunhos da sessão anterior:

"O que mais apreciei foi o auto-conhecimento e o trabalho em equipa"

Sónia F. – Coordenadora de Qualidade, Acríbia

"Descobrir "pontes" do nosso interior, que são muito úteis na vida pessoal e profissional"

J.Saramago – Grupo Fertiprado

"Gostei mesmo!! A forma simples e directa como a acção foi desenvolvida. O Fio condutor dos conteúdos formativos"

T. Cordeiro – Partner, Business Unlimited

KNG Evolution Consulting

Somos uma empresa de consultoria especializada em desenvolvimento organizacional.

Apoiamos os gestores de topo a compreender, construir e implementar programas de Gestão de Mudança.

Somos facilitadores na resolução de problemas ajudando as pessoas a terem sucesso na implementação das mudanças necessárias e essenciais para o êxito das organizações onde se inserem.

Preocupamo-nos com o desempenho das vossas chefias e sabemos que a motivação dos colaboradores passa também pela existência de planos de carreira e sistemas de avaliação de desempenho centrados na gestão das suas competências que podem ser melhoradas através de acções de coaching.

Por tudo isto, os seus resultados são a nossa prioridade!